

Die Firma Cirkel ist in Westdeutschland Hersteller von Wandbaustoffsystemen für den europäischen Markt mit einer mehr als hundertjährigen Firmentraktion. Die Produktpalette umfasst Porenbetonsteine und Kalksandsteine, die unter den Marken "PORIT", "KS", "KS-PLUS" und "CIRCOSICHT" vertrieben werden.

Zur Unterstützung und Erweiterung unseres belgischen und niederländischen Vertriebsgebietes suchen wir einen

Außendienstmitarbeiter (m/w)

Belgien / Grenzgebiet Niederlande

Unser Anforderungsprofil:

- Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst im Baustoffbereich
- Abschluss- und Kommunikationsstärke als Verkäufer
- Ausgeprägte Servicementalität und Lösungsorientierung
- Eigenverantwortliche Arbeitsweise mit effizientem Selbstmanagement
- Flämische / Französische Sprachkenntnisse, Grundkenntnisse in Deutsch

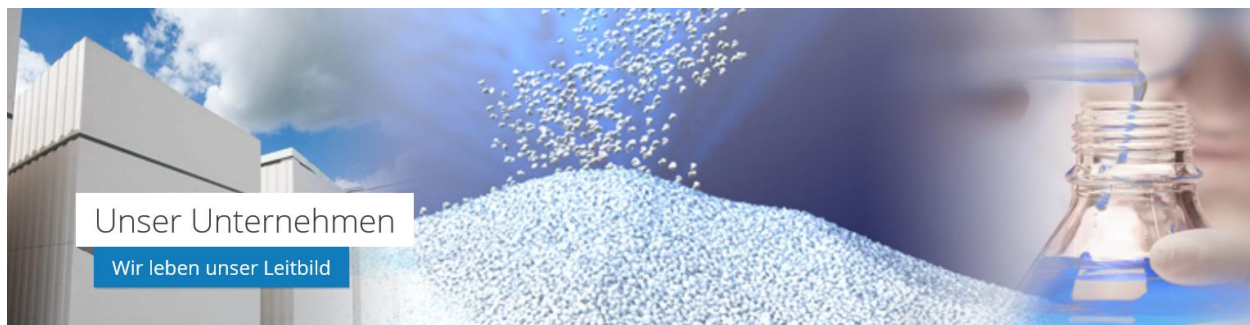
Ihr Aufgabenprofil:

- Verkauf der Cirkel-Baustoffe im B2B-Bereich
- Qualifizierte Beratung von Planern, Architekten, Bauunternehmer, Bauträgern und Baustoffhändlern
- Kundenbetreuung im After Sales
- Marktbeobachtung und -analyse sowie Identifikation von Wachstumspotenzialen
- Planung von Marketingmaßnahmen

Konnten wir Ihr Interesse wecken?

Wir freuen uns auf Ihre elektronische Bewerbung im PDF-Format.

Cirkel GmbH & Co. KG, Flaesheimer Str. 605, 45721 Haltern am See
Ihr Ansprechpartner: Karsten Herbe, Tel. 02364 / 9381-13
E-Mail: personal@cirkel.de Web: www.cirkel.de



De firma Cirkel is gevestigd in West-Duitsland en is al meer dan honderd jaar actief op de Europese markt als producent van bouwmaterialen voor muursystemen. Het productassortiment omvat cellenbetonstenen en kalkzandstenen die worden verkocht onder de merken „PORIT”, „KS”, „KS-PLUS” en „CIRCOSICHT”.

Ter ondersteuning en uitbreiding van ons afzetgebied in België en Nederland zoeken wij een

buitendienstmedewerker (m/v) België / grensstreek Nederland

Onze competentievereisten:

- Professionele ervaring als buitendienstverkoper in de sector van de bouwmaterialen
- Doelstellingen behalen en sterke communicatieve vaardigheden als verkoper
- Uitgesproken servicementaliteit en oplossingsgerichtheid
- Zelfstandig kunnen werken met een efficiënt zelfmanagement
- Goede kennis van het Nederlands / Frans, basiskennis van het Duits

Uw taken:

- Verkoop van Cirkel-bouwmaterialen binnen het B2B-domein
- Competent advies geven aan ontwerpers, architecten, bouwondernemers, bouwheren en handelaars in bouwmaterialen
- Aftersaleservice bieden aan de klanten
- Marktopvolging en -analyse en identificeren van groeimogelijkheden
- Plannen van marketingacties

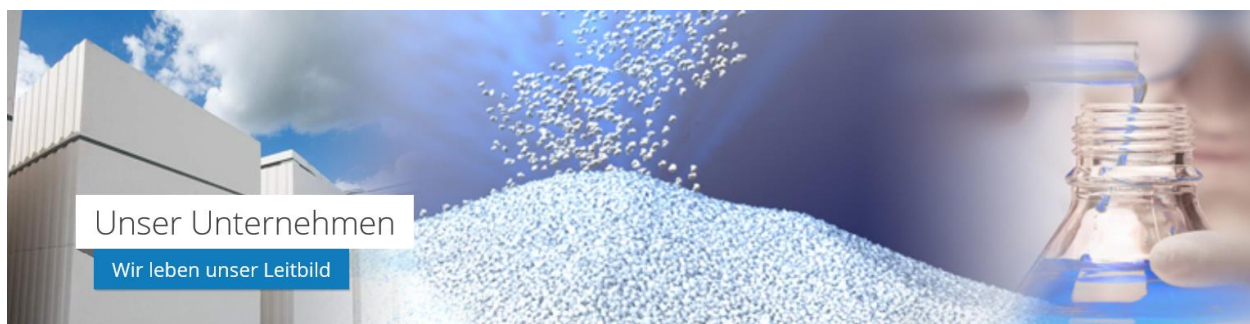
Hebben wij uw interesse gewekt?

Wij ontvangen graag uw elektronische sollicitatie in PDF-formaat.

Cirkel GmbH & Co. KG, Flaesheimer Str. 605, 45721 Haltern am See

Uw contactpersoon: Karsten Herbe, tel. +49/ (0)2364 / 9381-13

E-mail: personal@cirkel.de Internet: www.cirkel.de



L'entreprise Cirkel est un fabricant de systèmes de matériaux de construction pour murs pour le marché européen, basé dans l'ouest de l'Allemagne et fort de plus de cent ans de tradition d'entreprise. Sa gamme de produits comprend des briques de béton cellulaire ainsi que des briques silico-calcaires, distribuées sous les marques « PORIT », « KS », « KS-PLUS » et « CIRCOSICHT ».

Afin de soutenir et d'étendre notre zone de distribution en Belgique et aux Pays-Bas nous cherchons un

Agent commercial à l'étranger (m/f) Belgique / zone proche de la frontière néerlandaise

Notre profil requis :

- Expérience professionnelle de ventes internationales dans le secteur des matériaux de construction
- Hautes performances de communication et de conclusion en tant que vendeur
- Sens aigu du service à la clientèle et orientation vers les solutions
- Méthode de travail autonome et gestion de soi efficace
- Maîtrise du néerlandais / français, notions de base en allemand

Vos tâches :

- Vente de matériaux Cirkel dans le domaine B2B
- Consultation qualifiée pour urbanistes, architectes, entreprises de construction, promoteurs et distributeurs de matériaux de construction
- Service après-vente à la clientèle
- Observation et analyse du marché et identification du potentiel de croissance
- Planification de campagnes marketing

Avons-nous éveillé votre intérêt ?

Nous serions heureux de recevoir prochainement votre candidature électronique en format PDF.

Cirkel GmbH & Co. KG, Flaesheimer Str. 605, 45721 Haltern am See
Votre interlocuteur : Karsten Herbe, Tel. +49 (0) 2364 / 9381-13
Email : personal@cirkel.de Site web : www.cirkel.de